Declaração do Problema

O problema de não ter um controle sobre o seu negócio e de não conseguir verificar a adesão de novos produtos da Herbalife afeta o Ademir, fazendo com que ele não tenha todos os dados gerados pelo programa de acompanhamento nutricional devido a falta de um lugar que contenha as informações que ele e os clientes precisam sobre os seus serviços e produtos, dificultando o alcance das informações e reduzindo o processo de obtenção de novos clientes.

**Os benefícios** do sistema Softlife são:

* Aumentar o acesso de clientes para a compra de produtos.
* Melhorar a experiência dos clientes com os serviços prestados.
* Trazer confiabilidade ao negócio.
* Redução de desistência do acompanhamento.
* Facilitar o contato e o acompanhamento dos clientes.
* Maximizar o acesso aos conteúdos divulgados.